

## **Development Manager Benelux**

### **Business**

#### **Jouw missie**

Jij gaat de Benelux markt van Royal Dahlman verder wakker schudden. Dit doe je door je te focussen op het unieke Key Supply Concept waarmee je langdurige partnerships aangaat met mooie, internationaal vooraanstaande klanten. De focus zal in de Benelux voornamelijk op België liggen.

#### **Je verkoopt geen filters, je verkoopt een filosofie**

De organisatie bestaat uit twee divisies: Dahlman Filter Technology (DFT) en Dahlman Filter Services (DFS). Waar DFT zich bezig houdt met het engineeren en produceren van complete filtersystemen, is DFS gefocust op spareparts en service. In deze rol werk jij voor de DFS divisie.

Deze divisie heeft zich gespecialiseerd in het aanbieden van totaalpakketten waarmee klanten volledig ontzorgd worden: het Key Supply Concept. Niet alleen kan Dahlman elk beschikbaar filter leveren, het hele proces van een klant wordt geanalyseerd. Daardoor weet het team exact waar winst te behalen valt en dus kostenbesparing gerealiseerd kan worden. Op die manier wordt een duurzame relatie gegarandeerd met veelal grote, internationaal bekende klanten.

Jij gaat dit Key Supply Concept introduceren bij prospects. Door jouw kennis van en netwerk in de procesindustrie, weet je behendig te bewegen tussen de verschillende contactpersonen. Of het nu gaat om een Procurement Manager of een operator, je weet met iedereen het gesprek aan te knopen en de kwaliteiten van Dahlman naar voren te brengen.

#### **Teamwork met een lange adem**

Dit is een proces van langere termijn, gemiddeld duurt een verkooptraject 6 tot 12 maanden. Vaak gaat het om aanzienlijke contracten waar veel afstemming voor nodig is met verschillende stakeholders. Ben je eenmaal binnen dan werk je intensief samen met jouw collega's om alles zo soepel mogelijk te implementeren en een hoge kwaliteit en service te garanderen.

Naast het prospecteren van nieuwe klanten behoud je logischerwijs ook de goede relatie met de reeds bestaande opdrachtgevers in jouw regio.

#### **Focus op België**

In Nederland is Dahlman Filter Services absolute marktleider op het gebied van Key Supply aangaande filtratietechniek. Op de Belgische markt valt nog heel veel te winnen. Vandaar dat de focus zal liggen op het wakker schudden van de Belgische prospects om ook daar klanten te laten profiteren van de kwaliteit en ervaring van Dahlman.

Je staat er uiteraard niet alleen voor. Jouw collega's beschikken over een schat aan ervaring en zullen je waar nodig en mogelijk ondersteunen.

Het hoofdkantoor bevindt zich in Maassluis (NL), maar jij werkt veel samen met het team van de vestiging in Elsloo (NL) en andere Business Development Managers van de regio's Zuid- en Oost Europa. Je werkt voornamelijk vanuit jouw home-office en rapporteert aan de Sales Manager die als vaste locatie Elsloo heeft.

#### **Wat breng jij mee in jouw rugzak?**

Technische opleiding (HBO Bachelor)

Aantal jaren ervaring m.b.t. business development binnen de (proces)industrie

Hunter type

Sterke analytische vaardigheden, uit kunnen zoomen

Proactieve houding, doorzettingsvermogen

Vriendelijk, nuchter, open en betrokken

Goede beheersing van de Franse- en Engelse taal

**Dahlman: anders dan anders**

Royal Dahlman werd opgericht in 1886 en ontwikkelt, produceert en installeert industriële filters en filtersystemen voor de (petro) chemische industrie. Het bedrijf is gespecialiseerd in het wereldwijd aanbieden van kwalitatief hoogwaardige, innovatieve en op maat gemaakte filteroplossingen. De missie is: het leveren van solide en innovatieve filterinstallaties aan internationale klanten die hun productieprocessen efficiënt, veilig en schoon willen laten verlopen.

De divisie Dahlman Filter Services (DFS) houdt zich specifiek bezig met het leveren van filter spare parts, (on-site) consultancy en onderhoud & cleaning. Vanuit het warehouse in Elsloo worden klanten beleverd met alle mogelijke type filters van elk fabricaat, ook wanneer deze niet door Dahlman geproduceerd worden.

DFS werd in 1993 opgericht toen het eerste Key Supply Contract werd afgesloten met een vooraanstaand wereldwijd opererend chemieconcern. Ondertussen levert het bedrijf het Key Supply Concept succesvol aan vele internationale klanten in zowel Europa als het Midden-Oosten. De medewerkers staan 24 uur per dag klaar voor opdrachtgevers om continuïteit te garanderen.

Royal Dahlman is een organisatie met circa 50 medewerkers. Het bedrijf heeft vestigingen in Maassluis en Elsloo en een wereldwijd opererend agenten netwerk. Een bedrijf van gedreven mensen, met bewezen oplossingen, aansprekende prestaties en een aantrekkelijk perspectief. De familiesfeer is terug te zien in alle lagen van het bedrijf.

**Waarom Dahlman jou gelukkig gaat maken?**

Marktleider in Nederland

Unieke propositie

Werken met mooie, internationale klanten

Veel vrijheid en verantwoordelijkheid

Authenticiteit, familiegevoel, platte structuur